Mercado de capitales agrícola

El agro venezolano ante un nuevo escenario

Juan Renato Laporta

Barquisimeto, 19 de noviembre de 2026



La expectativa abre la conversación

La empresa preparada puede convertir el interés en financiamiento.

Proyecto viable
Información comprobable
Capacidad de cumplimiento

El escenario económico después del 3 de enero

Relación financiera externa	El FMI anunció en abril la reanudación de relaciones con Venezuela y el trabajo técnico asociado.
Operaciones internacionales	OFAC modificó en septiembre autorizaciones para determinadas actividades e inversiones.

El alcance depende de cada operación. La reanudación con el FMI no supone financiamiento inmediato.

Posibles efectos sobre el agro

Hipótesis para evaluar por cadena productiva

Demanda	Más actividad podría ampliar ventas. Importan el comprador y su capacidad de pago.
Operación	Mejor acceso a equipos o servicios podría elevar productividad. Hay que comprobar costos y disponibilidad.
Competencia	Una mayor apertura también podría exigir mejor calidad, escala y eficiencia.

La importancia del mercado de capitales para Venezuela

Ahorro e inversión	Canalizar recursos privados hacia proyectos productivos.
Plazos adecuados	Financiar el ciclo agrícola y las inversiones de mayor duración.
Capital empresarial	Incorporar socios para crecer y compartir riesgos.
Confianza	Exigir información verificable y seguimiento del uso de fondos.

BRECHA Y OPORTUNIDAD DE MERCADO

Empresas cotizadas en bolsa en distintos mercados (comparación)

Estados Unidos	349.035.494
Venezuela	28.633.711
Australia	27.309.836



El capital necesita un destino concreto

Ciclo productivo	Insumos y operación hasta el cobro de la cosecha o la venta.
Productividad	Riego, equipos y mejoras que reduzcan el costo por unidad.
Cadena de valor	Almacenamiento, frío, transformación y comercialización.
Escala empresarial	Alianzas o integración para atender compradores de mayor tamaño.

Fuentes de capital y sus condiciones

Fuente	Uso posible	Condición decisiva
Banca y crédito comercial	Operación e inversión	Capacidad de pago
Mercado de capitales	Financiamiento empresarial	Estructuración e información
Socios e inversionistas	Expansión y capital de riesgo	Gobierno y participación

El plazo y la moneda deben guardar relación con el flujo del negocio.

Unicornios Vs Caballos de trabajo: una oportunidad para el agro

El capital también busca negocios que produzcan y crezcan con rentabilidad.

Empresas agrícolas con ventas verificables,
márgenes sostenibles y capacidad de expansión.

Venezuela puede presentar proyectos productivos a socios y fondos de crecimiento.

Joint venture: capital y capacidad productiva

Empresa productiva	Aporta operación, conocimiento o activos valorados.
Socio inversionista	Aporta capital, tecnología o acceso comercial.
Acuerdo	Define aportes, decisiones, resultados y mecanismos de salida.

Capital de riesgo y joint venture son conceptos distintos. La asociación comparte riesgos y resultados.

BOLPRIAVEN en el mercado agrícola

Un mercado organizado para comercializar productos e insumos y canalizar financiamiento al agro.

El acceso requiere evaluar la empresa y estructurar la operación con los intermediarios autorizados.

Mención institucional. Exposición independiente de cualquier puesto o casa de bolsa.

Comercialización y financiamiento en BOLPRIAVEN

Mercado físico	Compraventa con entrega inmediata, a plazo o futura (forward).
Entrega anticipada	Registro de operaciones con entrega o pago anticipado, según su estructura.
Financiamiento	Instrumentos agrícolas, contratos sobre facturas y operaciones vinculadas a activos.

La operación concreta exige revisar condiciones, garantías y normativa aplicable.

Una agenda para desarrollar el mercado agrícola

Propuestas para discusión

Costo transaccional	Evaluar incentivos fiscales focalizados para canalizar operaciones por el mercado formal.
Importaciones estratégicas	Reglas previsibles y trazabilidad, compatibles con la producción nacional.
Información de mercado	Más datos sobre oferta, demanda y condiciones de negociación.

El tratamiento fiscal de cada operación depende de su encuadre y de la norma vigente.

La mirada de quien aporta capital

Negocio	¿Quién compra, cuánto margen queda y cuándo se cobra?
Destino	¿En qué se utilizará cada parte del capital?
Recuperación	¿Qué flujo pagará la deuda o remunerará la inversión?
Riesgo	¿Qué puede fallar y cómo se protege cada parte?

La preparación empieza dentro de la empresa

Información financiera	Estados consistentes, costos por unidad y flujo de caja.
Situación jurídica	Derechos sobre los activos, cargas y contratos relevantes.
Gestión	Responsables, decisiones documentadas y controles.
Trazabilidad	Operaciones respaldadas y origen de fondos identificable.

El capital internacional exige una ruta viable

Ingreso	Contraparte identificada y canal bancario o de pago admisible.
Operación	Estructura jurídica y obligaciones aplicables al proyecto.
Seguimiento	Información financiera y control del uso de los recursos.
Recuperación	Pagos, distribución de resultados y salida documentada.

Preparación empresarial en 90 días

Período propuesto	Resultado esperado
Días 1 a 30	Diagnóstico financiero y jurídico. Inventario de documentos faltantes.
Días 31 a 60	Proyecto priorizado, presupuesto y flujo sometido a escenarios.
Días 61 a 90	Carpeta de inversión y conversaciones para comparar alternativas.

Las decisiones del empresario

Prioridad	Qué proyecto merece capital y qué puede esperar.
Compromiso	Cuánto puede aportar y qué riesgo puede asumir.
Participación	Qué control está dispuesto a compartir con un socio.
Disciplina	Qué información y seguimiento puede sostener.

La preparación tiene valor desde hoy

El interés por Venezuela abre una oportunidad de conversación. La calidad de la empresa sostiene la decisión de invertir.

¿Está nuestra empresa preparada para esa conversación?

Gracias por su atención

Juan Renato Laporta

Corredor Público de Bolsa de Productos Agropecuarios

Emprendedor y Abogado Internacional

jrlaporta@jrlaporta.com